

ОСОБЕННОСТИ ВЛИЯНИЯ УСЛОВИЙ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ СДЕЛКИ НА ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ, ВВОЗИМЫХ НА ТЕРРИТОРИЮ РОССИИ

FEATURES OF THE INFLUENCE OF THE CONDITIONS OF A FOREIGN TRADE TRANSACTION ON THE DETERMINATION OF THE CUSTOMS VALUE OF GOODS IMPORTED INTO THE TERRITORY OF RUSSIA

Аннотация. Государственное регулирование внешней торговли на современном этапе в России определено потребностью развития условий и гибкого использования инструментов регулирования, в частности, таможенно-тарифного. Рост международной торговли, связанный с необходимостью усиления безопасности транснациональных обменов, требует эффективности таможенно-тарифного регулирования на основе четкого законодательства, позволяющего способствовать внешнеэкономической деятельности, с одной стороны, а с другой – защищать национальные рынки. Международный торговый контракт имеет ключевое значение с точки зрения определения таможенной стоимости. Ставка таможенной пошлины и цена сделки взаимосвязаны во внешнеэкономической деятельности в рамках таможенно-тарифного регулирования и зависят от множества факторов. Таможенная стоимость влияет на таможенные платежи. Для расчета таможенных платежей необходимо знать ставку таможенной пошлины конкретного товара, которая указывается в Единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. На сегодня существуют определенные проблемы в определении таможенной стоимости, что тормозит эффективное развитие внешнеэкономической деятельности.

Abstract. State regulation of foreign trade at the current stage in Russia is determined by the need to develop conditions and flexible use of regulatory instruments, particularly, customs tariff. The growth of international trade, associated with the need to strengthen the security of transnational exchanges, requires the effectiveness of customs and tariff regulation based on clear legislation that allows promoting foreign economic activity, on the one hand, and protecting national markets, on the other. The international trade contract is of key importance in terms of determining the customs value. The rate of customs duty and the transaction price are interrelated in foreign trade activities within the framework

Луковцева Анна Константиновна – доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и таможенного дела, Российский университет кооперации (г. Мытищи, Московская обл., Российская Федерация); e-mail: annalukovka@yandex.ru.

Anna K. Lukovtseva – Doctor of Economic Sciences, Associate Professor, Professor of the Department of Economics and Customs Affairs, Russian University of Cooperation (Mytishchi, Moscow Region, Russian Federation).

Ястребова Маргарита Юрьевна – студентка 6 курса специальности «Таможенное дело», Российский университет кооперации (г. Мытищи, Московская обл., Российская Федерация); e-mail: st101954@ruc.su.

Margarita Y. Yastrebova – 6th year student of the specialty «Customs», Russian University of Cooperation (Mytishchi, Moscow region, Russian Federation).

of customs and tariff regulation and depend on many factors. Customs value affects customs payments. To calculate customs payments, it is necessary to know the customs duty rate for a particular product, which is indicated in the Unified Commodity Nomenclature for Foreign Economic Activity of the Eurasian Economic Union. Currently there are certain problems in determining the customs value, which hinders the effective development of foreign economic activity.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, таможенно-тарифное регулирование, таможенная стоимость, ЕАЭС, международный торговый контракт, таможенный контроль таможенной стоимости.

Keywords: foreign economic activity, customs and tariff regulation, customs value, EAEU, international trade contract, customs control of customs value.

Внешнеэкономические связи являются важным фактором, влияющим на уровень и направление хозяйственного развития как страны в целом, так и ее регионов. Внешнеэкономическая деятельность (далее по тексту – ВЭД) рассматривается сегодня как одно из важнейших направлений национальной экономики. В настоящее время практически нет отрасли, которая прямо или косвенно не имела бы контактов с внешними рынками.

К настоящему моменту, в подавляющем большинстве государств созданы как правовые, так и институциональные основы государственного регулирования ВЭД, что позволяет странам активно экономически взаимодействовать друг с другом. Усиление интегративных процессов, способствует выработке новых подходов к системе регулирования, а также включенности государств в различные интегративные образования.

Государственное регулирование внешней торговли на современном этапе в России определено потребностью развития условий и гибкого использования инструментов регулирования, в том числе таможенно-тарифного, нетарифного воздействия и регулирования движения инвестиционных потоков в целях обращения преимуществ интернационального разделения и кооперирования труда, обмена товарами, услугами. «Регулирование внешней торговли государством очень важно, так как оно осуществляется в целях обеспечения благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, а также защиты экономических и политических интересов Российской Федерации» [1, с. 92].

Таким образом, для эффективной работы на зарубежных рынках необходимо умение использовать не только экономические инструменты, но и механизмы таможенно-тарифного регулирования (далее по тексту – ТТР).

При определении сущности ТТР исследователи отмечают, что оно не только является видом государственного регулирования

в области ВЭД, но, что важно, направлено на защиту российских производителей, оптимизацию внешнеторговой деятельности в рамках экспортно-импортных операций, а также пополнение бюджета РФ [2, с. 142].

ТТР – это механизм ВЭД, который основан на тарифной системе, институте преференций во внешнеторговой деятельности и институте таможенных платежей.

Рост международной торговли, связанный с необходимостью усиления безопасности транснациональных обменов, требует эффективности ТТР на основе четкого законодательства, позволяющего способствовать ВЭД, с одной стороны, а с другой – защищать национальные рынки.

С непрерывным технологическим прогрессом необходимость импорта и экспорта сырья, а также готовой продукции стала центральной для большинства мировых экономик. Международные торговые контракты на протяжении десятилетий облегчают глобальную торговлю. В этих контрактах есть четко определенные условия, которые определяют ответственность на каждом этапе внешнеторговой сделки. Обеспечение наличия установленных методов арбитража и юрисдикции между сторонами требует, чтобы стороны устанавливали четкие обязательства в договорах.

Международный торговый контракт предъявляется таможенным органам вместе с другими документами. Договор содержит важную информацию, и, прежде всего, о стоимости той или иной внешнеторговой сделки. Когда торговля осуществляется через границы, сторонам не всегда легко договориться о том, законы какой страны должны регулировать договор. Обе стороны могут чувствовать себя в большей безопасности в соответствии с законами своей юрисдикции и интерпретацией определенных договорных условий, согласованных в них.

Международный торговый контракт имеет ключевое значение и с точки зрения опреде-

ления таможенной стоимости. Цена сделки влияет на уплату таможенных пошлин, при перемещении товара через таможенную границу. Исключения составляют товары, пошлины на которые устанавливаются в абсолютных величинах (за штуку или единицу веса/ объема, например, коньяк – ставка 1,5 Евро за 1 л 100% спирта, карманные зажигалки – 3,5 Евро за 1000 шт.). Однако, таких товаров в Таможенном Тарифе не так много. В международно-правовом регулировании, значение в определении общей суммы, уплачиваемой покупателем, также имеют и условия поставки товара.

В ходе внешнеторгового взаимодействия стороны международного торгового контракта могут снизить стоимость сделки, посредством, например, той или иной скидки [15, 16]. В этом случае, таможенные органы должны проверить обоснованность скидки, в рамках добросовестности субъектов торговых отношений и соблюдения таможенного законодательства.

Внешнеторговая деятельность предполагает перемещение товара через таможенную границу, что требует уплаты таможенных платежей. Цена сделки выступает основой для определения таможенной стоимости. В выполнении условий договора в международной торговле устанавливаются также базисные условия поставки, которые позволяют избежать различного рода разногласий между сторонами, а также определить наиболее точно все расходы с перемещением товаров.

Цена сделки имеет ключевое значение, еще ее называют стоимостью контракта, это цена, о которой договорились обе стороны международного торгового договора, и она имеет определяющее значение для уплаты таможенных платежей (кроме отдельных товаров, о которых написано выше).

На сегодняшний день, существует 6 методов по определению таможенной стоимости:

- по цене сделки с ввозимыми товарами;
- по цене сделки с идентичными товарами;

- по цене сделки с однородными товарами;
- метод вычитания стоимости;
- метод сложения стоимости;
- резервный метод [3, гл. 5].

Как правило, в большинстве случаев это цена сделки. Строго установленного права на использование только одной определенной валюты нет (за исключением сделок с участием государства или госкомпаний, в этом случае могут быть законодательные требования по определенной валюте). Но любой субъект сделки стремится установить стоимость в стабильной валюте.

Ставка таможенной пошлины и цена сделки взаимосвязаны во внешнеторговой деятельности в рамках ТТР и зависят от множества факторов. Так, например, цена может зависеть от мировых цен, курса единицы расчета во внешнеэкономических отношениях. Ставки тарифов с течением времени изменяются, что связано с влиянием интеграции и глобализации.

Анализ импорта товаров во внешней торговле с третьими странами в ЕАЭС показывает (табл. 1), что во всех странах ЕАЭС в 2020 г. по сравнению с 2019 г. отмечается динамика снижения импорта в торговле с третьими странами. Так, самое значительное снижение (на 38%) зафиксировано в Кыргызстан, на 23,7% – в Армении, на 7% – в Беларуси, на 5,7% – в РФ и на 2,1% – в Казахстане.

Анализ экспорта товаров во внешней торговле с третьими странами в ЕАЭС показывает (табл. 2), что в большинстве стран ЕАЭС в 2020 г. по сравнению с 2019 г. также отмечается динамика снижения экспорта в торговле с третьими странами. Так, самое большее снижение (на 21,4%) зафиксировано в РФ, на 20% – в Казахстане, на 19,7% – в Беларуси. В Кыргызстане отмечен рост на 7,6%.

Общая отрицательная динамика объема внешней торговли с третьими странами в ЕАЭС видна из таблицы 3.

Россия, вступив в 2012 году во Всемирную торговую организацию, фактически приняла принципы свободной торговли, что, в

Таблица 1

Импорт товаров во внешней торговле с третьими странами в ЕАЭС (в млрд. долл. США)

Страны	2019	2020
Республика Армения	3,8	2,9
Республика Беларусь	17,3	16,1
Республика Казахстан	24,4	23,9
Кыргызская Республика	2,9	1,8
Российская Федерация	226,6	213,7
Итого	275,0	258,4

Источник: [6, с. 15].

свою очередь, повлияло на размер тарифов на ввоз товаров из-за рубежа [19]. В 2012 году произошел первый этап выполнения тарифных обязательств, решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза» ставки Единого таможенного тарифа Таможенного союза были приведены в соответствие с начальными ставками связывания в ВТО. Процесс снижения ставок ввозных таможенных пошлин, по сути, явился возвратом к уровням тарифа, которые применялись в России в 2004–2006 годах, и заключался в основном в снижении тех уровней ввозных таможенных пошлин, которые были введены позднее, в том числе в рамках антикризисных мер 2008–2010 годов.

По итогам 2012 года средневзвешенная ставка импортного тарифа, рассчитанная исходя из объема налогооблагаемого импорта из

стран дальнего зарубежья (под процедурой выпуска для внутреннего потребления), составила 9,14%. В дальнейшем она постепенно продолжает снижаться (рис. 1) с учетом выполнения обязательств в связи с присоединением к ВТО.

Анализ тарифа на различные группы товаров (табл. 4) показывает, что с момента вступления в ВТО Россия планомерное снижение ставки коснулось не всех товаров, на некоторые группы товаров ставки наоборот были повышены, поскольку одной из задач ТГП также является защита отечественных товаров.

Международные договоры купли-продажи содержат важную информацию об условиях транспортировки, которые освещают обязанности сторон, место поставки, вопрос рисков, ответственности и расходов по поставке товаров от продавца до покупателя или от грузоотправителя до грузополучателя.

Таможенная стоимость в целом может зависеть от таких параметров, как: себестоимость, стоимость товара, в рамках включенности в цену

Таблица 2

Экспорт товаров во внешней торговле с третьими странами в ЕАЭС (в млрд. долл. США)

Страны	2019	2020
Республика Армения	1,9	1,9
Республика Беларусь	18,4	15,0
Республика Казахстан	51,7	41,4
Кыргызская Республика	1,3	1,4
Российская Федерация	387,5	304,7
Итого	460,8	364,4

Источник: [6, с. 15].

Таблица 3

Объемы внешней торговли товарами с третьими странами в ЕАЭС (в млрд. долл. США)

	2019	2020
Оборот	735,8	622,8
Экспорт	460,8	364,4
Импорт	275,0	258,4
Сальдо	185,8	106,0

Источник: [6, с. 145].

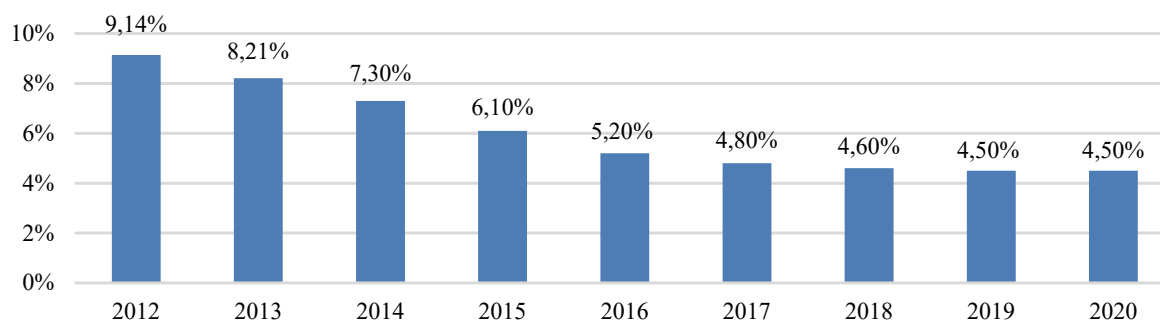


Рис. 1. Динамика средневзвешенной ставки импортного тарифа в 2012–2020 гг. (в %)

Источник: [7–10].

товаров всех возможных расходов при перемещении через таможенную границу ЕАЭС, а также дополнительных выплат поставщику, даже не в рамках внешнеторговой сделки, например, роялти за использование товарного знака, если они не были включены в цену товара.

В любом международном торговом контракте распределение обязанностей между продавцом и покупателем происходит согласно базисным условиям поставки, установленным международными правилами Инкотермс (рис. 2).

Таблица 1

Количество микрофинансовых институтов, ед.

Микрофинансовые институты	на 30 июня 2017 г.	на 30 сентября 2017 г.	на 31 декабря 2017 г.	на 31 марта 2018 г.	на 30 июня 2018 г.	Изменение, %
Микрофинансовые организации	2330	2289	2271	2209	2124	-8,8
Жилищные накопительные кооперативы	65	64	63	59	60	-7,7
Кредитные потребительские кооперативы	2922	2783	2666	2530	2476	-15,3
Сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы	1395	1314	1242	1188	1146	-17,8
Ломбарды	7015	6047	5782	5532	5276	-24,8
Всего	13727	12497	12024	11518	11082	-19,3

Источник: Банк России [4].

Таблица 4

Изменения средневзвешенной ставки импортного тарифа на различные группы товаров в 2015–2020 гг. (в%)

Код ТН ВЭД	Товары	2015	2016	2017	2018	2019	2020
01-24	Продовольствие и с/х сырье	6,9	6,3	5,9	6,2	6,2	6,4
25-27	Минеральные продукты	4,3	4,5	4,0	4,1	3,9	3,9
28-40	Товары химической промышленности	5,7	4,9	4,5	4,4	4,4	4,4
41-43	Кожевенное сырье, пушнина	13,7	12,5	11,4	11,5	11,5	11,5
44-49	Древесина и изделия из нее	7,1	6,1	5,6	5,5	5,5	5,5
50-67	Текстиль, обувь	9,5	7,9	7,3	7,2	7,2	7,2
71	Драгоценные металлы и изделия из них	14,9	11,7	10,5	8,7	7,2	7,2
72-83	Металлы и изделия из них	7,4	6,9	6,4	6,6	6,6	6,6
84-90	Машины, оборудование, транспортные средства	4,7	4,2	3,6	3,7	3,8	3,8
68-70,91-97	Другие товары	11,9	10,6	9,9	9,5	9,5	9,5

Источник: [8–10].

Условия поставки	Затарка груза	Затаможка	Доставка до пункта погрузки	Погрузка на судно	Морская перевозка	Выгрузка с судна	Доставка до места назначения	Страхование	Раस्ताможка
EXW	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FCA	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FAS	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FOB	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
CFR	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
CIF	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Продавец	Покупатель
CPT	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель
CIP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DPU	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DAP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DDP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец

Рис. 2. Распределение обязанностей по международному контракту

Источник: [11].

Цена сделки может быть, как повышена, в рамках дополнительного влияния ценовых факторов, так и снижена за счет скидки или страхования.

Несмотря на то, что, казалось бы, что таможенную стоимость просто рассчитать, существует ряд факторов, которые влияют на определение таможенной стоимости, поскольку существует ряд моментов, которые стоит учитывать [14].

Приведем пример определения таможенной стоимости на основе данных о базисных условиях поставки товара.

Между сторонами заключен международный торговый контракт, Условия поставки FOB-GUANGZHOU¹. На основании контракта поставляется четыре вида товаров, весом 65 кг. Цена по международному контракту составляет 28456 долларов США. Расходы на логистику составляют 4950 долларов США. Система страхования – 4500 долларов США. Курс доллара США на момент поставки товаров – 75 руб.

Кроме этого, для товара № 1 существуют дополнительные расходы, связанные с услугами конструкторского бюро по изготовлению чертежей. Стоимость дополнительных услуг 6850 руб. В отношении товара № 4 предусматривается дополнительный платеж (лицензионный), размер которого составляет 5 %.

Расходы на логистику раскинуты на весь товар поровну, в одинаковой пропорции. В таблице 5 представлены расчеты таможенной стоимости.

В таблице приведены данные, когда таможенная стоимость определена в рамках установленных ставок, и выведена конечная стоимость при наличии страховки, логистики и иных факторов.

Таможенная стоимость влияет на таможенные платежи. Для расчета таможенных

платежей необходимо знать ставку таможенной пошлины конкретного товара, которая указывается в Единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза.

Таможенный контроль таможенной стоимости товаров осуществляется таможенным органом на основе проверки соблюдения требований к заполнению декларации на товар (далее по тексту – ДТ) и предъявлению дополнительных документов для определения предварительной и точной таможенной стоимости.

Важным аспектом таможенного контроля является проверка достоверности сведений, правильности определения таможенной стоимости на основе заявленных сведений (предварительной или точной), правильности определения метода таможенной стоимости и принятия решения о сроке отложения (при предварительной величине) или регистрации корректировки ДТ (при точной величине).

Заявление таможенной стоимости товара осуществляется посредством подачи ДТ в таможенный орган. Для этого, участник ВЭД должен заполнить ДТ, в которой и указывается стоимость перемещаемого товара. Также есть случаи, когда подается декларация таможенной стоимости (см. подробнее [13]).

Таким образом, стоимость товара, используемая для расчета таможенных платежей через таможенную границу, образуется на этапе, когда товар движется от продавца к покупателю. Для определения таможенной стоимости ключевым документом является международный торговый контракт, в котором указывается конкретная цена сделки с учетом дополнительных факторов.

Необходимо отметить, что на сегодня остаются определенные проблемы в определении таможенной стоимости, что тормозит эффективное развитие ВЭД. Это некоторые неточно-

Таблица 5

Расчет таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС

№ товара	Стоимость		Кол-во, кг	Расходы на страховку, руб.	Расходы, на логистику, руб.	Доп. платежи, руб.	Общая стоимость, руб.
	В долларах США	В рублях РФ					
Товар 1	10532	789900	21	80576	98044	6850	975370
Товар 2	4865	364875	20	50658	92158,05		507691,05
Товар 3	1 289	96675	15	11025	51236		158936
Товар 4	8561	642075	9	132104	21876	32103,75	828158,75
Итог	25247	2 899880,23	65	274363	537677		2470155,8

¹ GUANGZHOU – Гуанчжоу, столица провинции Гуандун в КНР, политический, экономический, научно-технический, образовательный, культурный и транспортный центр южного Китая. Порт Гуанчжоу входит в пятерку крупнейших контейнерных портов мира.

сти нормативно-правового регулирования (в частности, законодательство не предусматривает критерии, которые свидетельствовали бы о достоверности документов и сведений), наличие пробелов в Системе управления рисками (далее по тексту – СУР)^в рамках отдельных товаров и категорировании рисков, недостаточно эффективный таможенный контроль за таможенной стоимостью, что подчеркивается правоприменительной практикой в данной области.

Так, например, В.Г. Иорданова и А.Р. Бойко указывают на проблемы правового регулирования при такой базисной поставке как DDP. Исследователи отмечают, что в настоящее время, отсутствует юридическая возможность у российского покупателя правомерно осуществлять ввоз товаров на условиях поставки DDP с применением вычетов из фактически уплаченной цены, расходов на уплату таможенных платежей [4, с. 177].

На практике поставки товаров на условиях DDP осуществляются при одновременном отсутствии фактической возможности соблюсти избранные контрагентами условия, и данный факт может свидетельствовать о разного рода нарушениях со стороны участников ВЭД.

Недостоверность сведений – самый распространенный вид нарушений, что, в итоге, негативно сказывается на доходах бюджета РФ. Несмотря на действующее таможенное законодательство ЕАЭС, соответствующее принципам и нормам международного права, участниками ВЭД регулярно предпринимаются попытки занижения таможенной стоимости, что приводит к уменьшению сумм таможенных платежей, перечисляемых в бюджетную систему Российской Федерации.

По состоянию на 1 января 2022 года общая сумма задолженности по уплате таможенных платежей и пеней составляет 45,9 млрд. руб.

лей, в том числе по таможенным платежам – 38,4 млрд. рублей, по пеням – 7,5 млрд. рублей [5].

Представляет интерес динамика задолженности по уплате таможенных платежей и пеней за последние десять лет (рис. 3).

Анализ показывает, что наблюдается нестабильная динамика. По таможенным платежам, с 2012 г. по 2018 г. отмечается рост задолженности, в 2019 году снижение на 29,4% и затем опять рост. Задолженность по пени уменьшалась с 2012г. по 2016г., затем был небольшой рост на 3,3%. В 2019 году зафиксировано резкое снижение в 3,6 раза с 18,6 млрд. руб. до 5,2 млрд. руб. Но в 2021 году задолженность по пени возросла почти в два раза по сравнению с 2020 г.

Импортёры в целях уклонения от уплаты полной суммы таможенных платежей могут умышленно исказить свои сведения, занизив цену сделки [18, 19]. Для выявления искажения таможенной стоимости в части фальсификации цены сделки возникает необходимость усилить таможенный контроль, в том числе и путем использования СУР.

Проблема невыполнения участниками ВЭД обязанности документального подтверждения достоверности сведений о заявленной таможенной стоимости может быть описана двумя вариантами:

1. Декларантом не предоставлены таможенным органам запрошенные документы и сведения или участником ВЭД не представлены объяснения причин невозможности предоставления этих документов и сведений.
2. Декларантом представлены все имеющиеся документы и сведения, но это не устранило основания для проведения дополнительной проверки.

В перечисленных случаях уполномоченное должностное лицо таможенного орга-



Рис. 3. Задолженности по уплате таможенных платежей и пеней в 2012–2021 гг. (в млрд. руб.)
Источник: [5, с. 12].

на с заявленной декларантом таможенной стоимостью не согласится.

Таможенная стоимость может корректироваться в процессе таможенного контроля. То есть, в случае, если таможенные органы выявят неправильно определенную таможенную стоимость, они могут обязать участника ВЭД внести исправления. Случаи недостоверного указания таможенной стоимости в правоприменительной практике часто встречается и поэтому требует более эффективных механизмов контроля.

В настоящее время, таможенные органы нацелены на реализацию стратегических подходов в таможенном контроле за таможенной стоимостью, что определено принятой в 2020 году Стратегией развития таможенной службы [12].

Если проанализировать ТН ВЭД ЕАЭС, то даже в одной группе товаров существует множество различных подгрупп, для каждой из которых предусматривается отдельная ставка таможенной пошлины. И в ходе определения таможенной стоимости участник ВЭД может неправильно выбрать метод, в связи с чем в дальнейшем и потребуются корректировка таможенной стоимости.

Внешняя торговля стимулирует экономику, привлекает инвестиции, открывает возможности выхода на международные рынки, ускоряет темпы научно-технического прогресса благодаря международному обмену информацией, интеграции и процессам цифровизации. Кроме того, ВЭД способствует увеличению предложения товаров, сырья, работ и услуг, производство которых сложно реализуемо на территории определенного государства. Проблема, которую решает внешняя торговля, заключается в размещении излишек произведенной продукции внутри страны на экспорт. Открытие международной торговли с подписанием многосторонних соглашений дает компаниям возможность получить доступ к большему спросу и предложению.

Проблемы развития контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию ЕАЭС обуславливаются не только наличием различного рода несовершенств правового регулирования и институциональной основы деятельности, но и изменения социально-экономического, а также политического порядка.

Перспективы развития и совершенствования таможенного контроля таможенной стоимости, во многом связаны с дальнейшим информационным развитием, что предполагает совершенствование единой автоматизированной информационной системой (далее по тексту – ЕАИС).

Проблемой организации контроля таможенной стоимости является выбора достоверного источника, содержащего актуальную ценовую информацию. Например, отклонение публикуемых цен в периодических изданиях от реальных цен сделок обуславливается механизмом ценообразования и быстрым устареванием информации.

В целях преодоления проблем, возникающих при определении таможенной стоимости, необходимо более тесное сотрудничество в рамках ЕАЭС. Определенная стандартизация, унификация в области ценовой информации о товарах будет способствовать результативному и оперативному информационному обеспечению контроля. Одним из перспективных направлений является разработка и фиксирование на законодательном уровне критериев достоверности документов и сведений, предоставляемых декларантами таможенным органам.

Развитие деятельности таможенных органов РФ находит свое отражение в основных целях, задачах, и приоритетах, определяющих вектор деятельности таможенных органов РФ на ближайшие годы вперед. На основании этих целей, задач и приоритетов отражается процесс развития и тот путь, на который ориентируются таможенные органы РФ в своей непосредственной деятельности.

Список используемых источников:

1. *Махненко С.И., Дацко А.А.* Государственное регулирование внешней торговли на современном этапе в России // Экономика. 2021. № 6-2(76).
2. *Гаврилов Д.Д., Мигел А.А.* Таможенно-тарифное регулирование: теоретические положения и реализация в практике внешнеторговых отношений // Russian Economic Bulletin. 2021. Т. 4. № 2.
3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/.
4. *Иорданова В.Г., Бойко А.Р.* Проблемы определения таможенной стоимости ввозимых товаров при применении условий поставки DDP // В сборнике: Вызовы и решения для

бизнеса: энергия регионов. Сборник материалов II Международного внешнеэкономического научно-практического форума. Москва, 2021.

5. Таможенная служба в 2020 г. Сборник ФТС России. М.: ФТС России, 2021.

6. Евразийский экономический союз в цифрах: краткий статистический сборник; Евразийская экономическая комиссия. Москва: 2021.

7. Проект основных направлений таможенно-тарифной политики на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов // [Электронный ресурс]: <http://static.government.ru/media/files/41d468dc85513c6dbc70.pdf>.

8. Основные направления таможенно-тарифной политики на 2017 год и на плановый период 2018–2019 годов // [Электронный ресурс]: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/10/main/ONBP_2017-2019.pdf.

9. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов // [Электронный ресурс]: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=119697-prilozheniya__2-9.

10. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов // [Электронный ресурс]: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/10/main/ONBNiTTP_2020-2022.pdf.

11. Инкотермс 2020. [Электронный ресурс]: <https://ucsol.ru/information/inkoterms-2020>.

12. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года, утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 23 мая 2020 г. № 1388-р. [Электронный ресурс]: <https://customs.gov.ru/activity/programmy-razvitiya/strategiya-razvitiya-fts-rossii-do-2030-goda>.

13. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16.10.2018 № 160 (ред. от 21.05.2019) «О случаях заполнения декларации таможенной стоимости, утверждении форм декларации таможенной стоимости и Порядка заполнения декларации таможенной стоимости».

14. Каурова О.В., Малолетко А.Н. Митюрникова Л.А. Налоги и налогообложение: система налогообложения в туристской индустрии. М.: Кнорус, 2011. 336 с.

15. Каурова О.В., Малолетко А.Н. Теневые затраты гостиниц и аналогичных средств размещения // Российское предпринимательство. 2010. № 3-2. С. 154–161.

16. Каурова О.В., Малолетко А.Н. Поведение теневых затрат коллективных средств размещения // Экономические науки. 2010. № 65. С. 118–122.

17. Шлыкова Е.Р., Скворцова М.А. Многокритериальная оценка рисков деятельности предприятия // OpenScience. № 2. Т. 3. 2021. С. 30–33.

18. Аветисян Я.Г., Бодрова Т.В., Зубарева Е.В. Новые подходы в налоговом планировании экономической безопасности бизнеса // OpenScience. № 2. Т. 2. 2020. С. 23–29.

19. Бударина Н.А. Основные составляющие потенциала экономических связей России и ЕС // OpenScience. № 2. Т. 2. 2020. С. 10–22.

References:

1. Makhnenko S.I., Datsko A.A. State regulation of foreign trade at the present stage in Russia. *Economics and business: theory and practice*, 2021. №. 6-2(76).

2. Gavrilov D.D., Miguel A.A. Customs-tariff regulation: theoretical provisions and implementation in the practice of foreign trade relations. *Russian Economic Bulletin*, 2021, vol. 4, №. 2.

3. Customs Code of the Eurasian Economic Union (as amended on May 29, 2019) (Appendix № 1 to the Treaty on the Customs Code of the Eurasian Economic Union). [Electronic resource]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/.

4. Iordanova V.G., Boyko A.R. Problems of determining the customs value of imported goods when applying DDP delivery conditions // In the collection: Challenges and Solutions for Business: Energy of the Regions. Collection of materials of the II International Foreign Economic Scientific and Practical Forum. Moscow, 2021.

5. Customs Service in 2020. Collection of the Federal Customs Service of Russia. М.: FCS of Russia, 2021.

6. Eurasian Economic Union in figures: a brief statistical compendium; Eurasian Economic Commission. Moscow: 2021.

7. Draft of the main directions of the customs tariff policy for 2014 and the planning period of 2015 and 2016 // [Electronic resource]: <http://static.government.ru/media/files/41d468dc85513c6dbc70.pdf>.
8. The main directions of the customs tariff policy for 2017 and for the planning period of 2018–2019 // [Electronic resource]: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/10/main/ONBP_2017-2019.pdf.
9. The main directions of the budgetary, tax and customs tariff policy for 2018 and the planning period of 2019 and 2020 // [Electronic resource]: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=119697-prilozheniya__2-9.
10. The main directions of the budgetary, tax and customs tariff policy for 2020 and the planning period of 2021 and 2022 // [Electronic resource]: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/10/main/ONBNiTTP_2020-2022.pdf.
11. Incoterms 2020. [Electronic resource]: <https://ucsol.ru/information/inkoterms-2020>.
12. Strategy for the Development of the Customs Service of the Russian Federation until 2030, approved by the Decree of the Government of the Russian Federation dated May 23, 2020 № 1388-r. [Electronic resource]: <https://customs.gov.ru/activity/programmy-razvitiya/strategiya-razvitiya-fts-rossii-do-2030-goda>.
13. Decision of the Board of the Eurasian Economic Commission dated 16.10.2018 № 160 (as amended on 21.05.2019) «On cases of filling in the declaration of customs value, approval of the forms of the declaration of customs value and the Procedure for filling out the declaration of customs value».
14. *Kaurova O.V., Maloletko A.N., Mityurnikova L.A.* Taxes and taxation: the taxation system in the tourism industry. Moscow: Knorus, 2011. 336 p.
15. *Kaurova O.V., Maloletko A.N.* Shadow costs of hotels and similar accommodation facilities. *Russian entrepreneurship*, 2010, no. 3-2, pp. 154–161.
16. *Kaurova O.V., Maloletko A.N.* Behavior of shadow costs of collective accommodation facilities. *Economic sciences*, 2010, no. 65, pp. 118–122.
17. *Shlykova E.R., Skvortsova M.A.* Multicriteria risk assessment of enterprise activity. *OpenScience*, no. 2, vol. 3, 2021, pp. 30–33.
18. *Avetisyan Ya.G., Bodrova T.V., Zubareva E.V.* New approaches in tax planning of business economic security. *OpenScience*, no. 2, vol. 2, 2020, pp. 23–29.
19. *Budarina N.A.* The main components of the potential of economic ties between Russia and the EU. *OpenScience*, no. 2, vol. 2, 2020, pp. 10–22.

Материал поступил в редакцию: 11.04.2022.